**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3A do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 1: Dostawa jednorazowych nakłuwaczy laboratoryjnych.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** |
|  | Nakłuwacze jednorazowe, sterylne, grubość igły 21G, głębokość wkłucia 2,4mm, ostrze trzypłaszczyznowe o średnicy 0,8 mm ze stali nierdzewnej, rodzaj grzybka-uderzeniowy. Oznakowanie CE. |  | Szt. |  | 160000 |  |  |  |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez ilość/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3B do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 2: Dostawa pojemników na odpady medyczne.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** |
|  | Pojemnik z tworzywa sztucznego na odpady medyczne pojemność 3,5L z pokrywą nie dającą się zdjąć po zamknięciu, spełniające wymagania: Pokrywa z otworem wrzutowym, otwór o średnicy 90-95mm lub owalny 100 x 90-100mm ,bez wycięć ułatwiających zdejmowanie igieł bądź z wycięciami, wykonany z tworzywa sztucznego podlegającego całkowitej utylizacji, przeznaczony do gromadzenia i zniszczenia zużytych materiałów medycznych i niebezpiecznych, pojemność, kolor czerwony, chwyt do przenoszenia , naklejka na informacje o materiale zakaźnym, posiadające pozytywną opinię PZH, |  | Szt. |  | 5600 |  |  |  |
|  | Pojemnik z tworzywa sztucznego na odpady medyczne pojemność 10L, z pokrywą nie dającą się zdjąć po zamknięciu, spełniające wymagania: Pokrywa z otworem wrzutowym, otwór o średnicy 90-95mm lub owalny 100 x 90-100mm. , bez wycięć ułatwiających zdejmowanie igieł bądź z wycięciami wykonany z tworzywa sztucznego podlegającego całkowitej utylizacji, przeznaczony do gromadzenia i zniszczenia zużytych materiałów medycznych i niebezpiecznych, pojemność, kolor czerwony, uchwyt do przenoszenia , naklejka na informacje o materiale zakaźnym, posiadające pozytywną opinię PZH. |  | Szt. |  | 36000 |  |  |  |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez ilość/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3C do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 3: Dostawa plastrów na tkaninie bawełnianej.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** | |
|  | Plaster na tkaninie bawełnianej. Nie dopuszcza się tkaniny wiskozowej; Wymiary: 5 m x 2,5cm. |  | Szt. |  | 38000 |  |  |  | |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez liczbę/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3D do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 4: Dostawa kompresów jałowych.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** | |
|  | Kompres jałowy gazowy 7-9 cm x 7-12 cm pakowane pojedynczo w opak zbiorcze 25 – 300 sztuk (również wartości pośrednie). Każdy kompres musi mieć opakowanie indywidualne. Zamawiający dopuszcza zaoferowanie kompresów jałowych pakowanych pojedynczo w opakowanie a’3 (albo np. po 2 cztery lub 5) (każdy kompres ma opakowanie indywidualne), tzn. w blistrze znajdują się 3 (albo 2, albo np. 5) kompresy, każdy w osobnym indywidualnym opakowaniu, ale zewnętrzne opakowanie zbiorcze ma zawierać 25-300 sztuk. |  | Szt. |  | 520000 |  |  |  | |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez liczbę/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3E do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 5: Dostawa zestawów iniekcyjnych.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** | |
|  | Zestaw iniekcyjny sterylny – podwójny ,gazik jałowy nasączony alkoholem izopropylowym oraz alkoholem etylowym + suchy gazik średnio higroskopijny, w formie rozkładanych chusteczek (gazików), które po rozłożeniu mają wymiar 11,5 cm +/- 1 cm na 12,5 cm +/- 1 cm , opakowanie każdego typu gazika INDYWIDUALNE. gaziki z włókniny wiskozowo-poliestrowej. Opakowania zbiorcze 25, 50 lub 100 sztuk szt. Na każdym opakowaniu jednostkowym data ważności. |  | Zestaw. |  | 320000 |  |  |  | |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez liczbę/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3F do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 6: Dostawa podkładów niejałowych.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** | |
|  | Podkłady medyczne, jednorazowe ochronne , rolka, perforacja na całej długości rolki, perforacja ułatwiająca odrywanie, nieprzemakalne, składające się z trzech warstw: 2 warstw bibuły i 1 warstwy folii ,zielone, rozmiar. 51 cm x 80 cm a' 50 szt. w rolce. Gramatura bibuły: 36 +/- 1 gram/m2 , grubość folii – 22+/- 2 mikrometry. |  | Rolka. |  | 1500 |  |  |  | |
|  | Podkłady medyczne, jednorazowe ochronne, rolka, perforacja na całej długości rolki , perforacja ułatwiająca odrywanie, nieprzemakalne , składające się z trzech warstw: 2 warstw bibuły i 1 warstwy folii ,zielone, rozmiar. 30-33 cm x 48-50 cm a' 50 szt. w rolce. (Gramatura bibuły: 36 +/- 1 gram/m2, grubość folii – 22+/- 2 mikrometry. |  | Rolka. |  | 1100 |  |  |  | |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez liczbę/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3G do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 7: Dostawa plastrów z opatrunkiem hemostatycznym.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** | |
|  | Plaster z opatrunkiem hemostatycznym (opatrunek aktywny zwiększający swoją objętość pod wpływem krwi) , do zatrzymywania krwawienia , jednorazowego użytku, sterylny , hipoalergiczny, plaster w oparciu i cienką porowatą włókninę z mikroporami, wymiary : 22 mm+/- 3 mm x 85mm +/- 5 mm, (sam opatrunek o wymiarach 15 mm+/-2 mm x 15mm+/-2 mm), posiada znak CE. Dopuszczalne kolory plastra: przeźroczysty, biały, żółty, błękitny, zielony, niebieski, fioletowy, kremowy. |  | Szt. |  | 480000 |  |  |  | |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez liczbę/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3H do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 8: Dostawa wskaźników napromieniowania preparatów.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** | |
|  | Wskaźniki napromieniowania preparatów: forma naklejki na plastikowy pojemnik z preparatem krwi, trwałe przytwierdzenie, wymiary – 2,0 – 2,5 cm x 6,5 cm-7,0 cm, czułość wskazująca pochłonięcie dawki promieniowania X większej lub równej 25 Gy, czytelność informacji o napromieniowaniu preparatu, (w formie zmiany koloru - uwaga kolory oznaczające napromieniowanie lub jego brak mają być zdecydowanie różne, nie dopuszcza się zmiany koloru w obrębie odcieni jednego koloru, ponadto wymaga się także informacji słownej faktu napromieniowania lub braku napromieniowania). Zamawiający dopuszcza także wskaźniki napromieniowania które posiadają nieodwracalną, jednoznaczną, optyczną identyfikację o napromieniowaniu preparatu wyłącznie w formie figury geometrycznej, bez formy słownej, również z zastosowaniem odcieni jednego koloru, informacja na wskaźniku w języku polskim, dostawy realizowane miesięcznie w trakcie trwania kontraktu, Termin ważności: co najmniej 6 miesięcy od daty dostawy do RCKiK. |  | Szt. |  | 30000 |  |  |  | |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez liczbę/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3I do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 9: Dostawa mikrokuwet kompatybilnych z hemoglobinometrem Hemo Control Manager.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** | |
|  | Mikrokuwety kompatybilne z hemoglobinometrem Hemocontrol Manager. |  | Szt. |  | 400000 |  |  |  | |
|  | Krew kontrolna |  | ml |  | 144 |  |  |  | |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez liczbę/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu,;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**

**ZP – 16/22**

**Załącznik nr 3J do SWZ**

**KALKULACJA CENOWA – OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA**

**Zadanie nr 10: Dostawa stazy bezlateksowej.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **KALKULACJA CENOWA** | | | | | | | | | |
| **L.p.** | **PRZEDMIOT (CHARAKTERYSTYKA)** | **NUMER KATALOGOWY** | **JEDN. MIARY** | **WARTOŚĆ NETTO/ JEDN. MIARY** | **ILOŚĆ** | **WARTOŚĆ NETTO** | **STAWKA VAT** | **WARTOŚĆ BRUTTO** | |
|  | Staza bezlateksowa . W rolkach po 25 sztuk, niebieska fioletowa lub zielona. Znak CE. Długość odcinka 40-45 cm. Każda rolka w osobnym pudełku z którego wyciąga się pojedyncze listki. |  | Rolka. |  | 6000 |  |  |  | |
|  | **RAZEM** | | | | |  |  |  |

……….................., dnia ……………… 202…. r. …………..................................................................................

/pieczęć i podpis osoby upoważnionej/

Cenę należy obliczyć według następujących zasad:

1. Wykonawca winien określić, dla każdej pozycji cenę jednostkową netto oraz stawkę procentową VAT, a następnie obliczyć wartość netto przez przemnożenie ceny jednostkowej netto przez liczbę/j. m. oraz wartość brutto przez przemnożenie wartości netto przez stawkę procentową VAT (uzyskany iloczyn dodać do wartości netto danej pozycji). W pozycjach dla których wskazano jedynie prognozowaną ilość badań należy przeliczyć wartość netto podając ilości/j.m. z zaokrągleniem do pełnego opakowania.
2. Wszystkie wartości kosztorysowe, Wykonawca zobowiązany jest kalkulować i wpisywać w zaokrągleniu do dwóch miejsc po przecinku;
3. Wykonawca powinien wycenić wszystkie wymagane pozycje – **pod rygorem odrzucenia oferty**;
4. Wartość netto oferty musi zawierać wszelkie koszty związane z realizacją przedmiotu zamówienia, w szczególności zakładany zysk, cła i opłaty celne, koszty dostawy do siedziby Zamawiającego, ubezpieczenia na czas transportu,;
5. **Wartość brutto stanowi wartość oferty (cenę).**